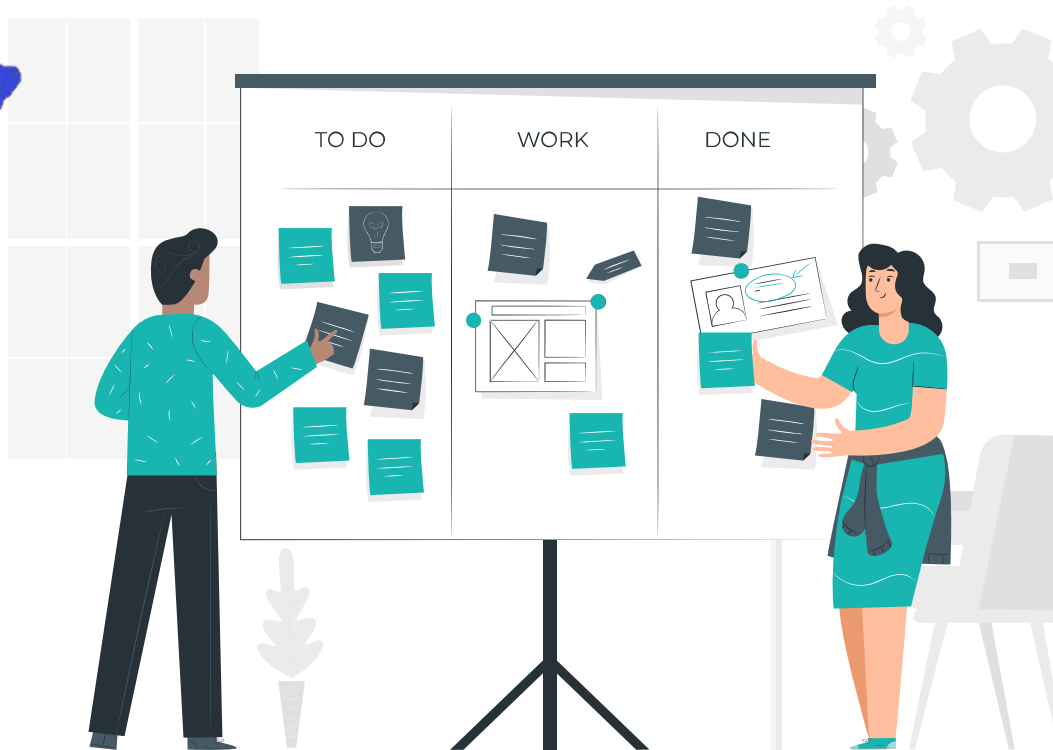


CADA  
DÍA  
CUENTA

LATAM HACKATHON  
SOLUCIONES PARA EL COVID-19



# Material Viernes



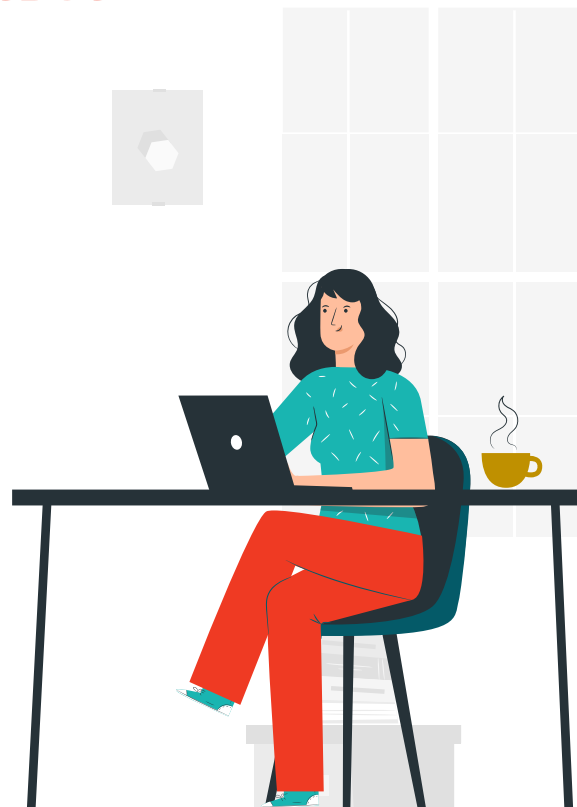
# DETALLE DE JORNADA

01



**Viernes**

Matriz Certezas, Suposiciones y Dudas  
**Resumen actualizado de la Solución**



# ¡BIENVENIDOS!

Hagamos algunos acuerdos de cómo estamos todos juntos ejecutando esta sesión:

**Estar.** Permítete conectarte profundamente con la dinámica.

**BE+.** Seamos positivos, expansivos y construyamos sobre otras ideas.

**Sea concreto:** Vayamos al punto, no hay espacio para deambular.

**Sea descriptivo:** Ideas completas con inicio y fin.

**Buena onda:** La gente feliz es más creativa





CADA  
DÍA  
CUENTA

LATAM HACKATHON  
SOLUCIONES PARA EL COVID-19

## 02. Iniciativa a Trabajar

Siguiendo el concepto de **Micro Préstamo** que ya existen en países como Africa, en donde **se incentiva personas físicas** a prestar dinero (sin intereses) y tomando en cuenta que el problema principal que enfrentaremos en esta pandemia será el que **empresas pequeñas no tengan suficiente cashflow** para sobrevivir, me gustaría crear una app o pag web en donde micro empresas puedan **solicitar prestamos a personas civiles como tú y como yo**. El periodo de pago de este prestamo lo define el empresario (3 meses, 6 meses, 1 año) o incluso puede dar servicios a cambio de ese prestamos. De esta forma pueden recabar capital para sobrellevar estos meses de pandemia y los tiempos difíciles posteriores a esto, sin intereses. Esto también **genera más engagement entre el prestador y el beneficiario, ya que este tendrá que compartir sus avances**. Al hablar de micro prestamos, hablamos de pequeñas cantidades. **Finalmente tu puedes elegir a quien prestarle dinero y apoyar la reactivación de la economía local**.



# Paso a Paso: Matriz CSD

1. Cada uno postula individualmente sus certezas, suposiciones y dudas.
2. Cada integrante comparte sus certezas, suposiciones dudas y el mentor tomará nota en la presentación de Google Slide.
3. Se hace una revisión de los CSDs y una puesta en común general.



# Matriz CSD – Certezas, Suposiciones & Dudas

## 1. Certezas

- **Las micro–empresas van a necesitar financiamiento**
- **La gente quiere ayudar, de alguna forma.**
- **Necesitamos un seguimiento del dinero y las personas.**
- **Queremos generar una comunidad de confianza más allá de una institución financiera.**
- **Conectar con la gente a través de historias.**
- **People to Business.**
- **No es una donación.**

# Matriz CSD – Certezas, Suposiciones & Dudas

## 2. Suposiciones

- El uso de una institución “financiera” intermediaria nos ayudaría
- Gente le prestaría dinero a otra gente
- Las empresas retornará el dinero de los prestamistas.
- Motiva dar préstamos en vez de donar.
- Alguna institución busque sumarse como prestamista o intermediario.



# Matriz CSD – Certezas, Suposiciones & Dudas

## 3. Dudas

- **Cómo vamos a respaldar estas micro-inversiones.?**
- **Cómo evitamos que el préstamo se vuelva un tema de poder?**
- **Cómo validar que la inversión tiene éxito o fracaso?**
- **Cómo evitar que se vuelva una plataforma para estafas?**
- **Cómo se mueve el dinero?**
- **En qué términos se presta y se recibe el préstamo?**
- **Quien es candidato y quien no?**
- **Cuál es el monto mínimo o máximo?**
- **Qué estructuras fiscales se pueden replicar en muchos países?**
- **Préstamos “Locales” o “Nacionales” o “Continetales”**

## 04. Postulación final

*Plataforma social para prestamos People to Business, enfocada en la reactivación de micro-empresas o negocios pequeños, en américa latina. Haciendo énfasis en las personas y las historias de sus negocios, apoyando a preservar el patrimonio que han construido con su esfuerzo.*

